

# JENEWEIN CHESS & MATCH

**Martin Krekáč, Martin Novotný**  
Founders & Chairmen JENEWEIN GROUP  
**Radomír Mako**  
Member of the Board JENEWEIN GROUP

Kontakt:  
**Milan Šemelák, Jana Hyžová**  
Media & Public Relations  
Zámocká 36, P. O. Box 294, 814 99 Bratislava  
tel./fax: 02/5443 6001-7, 0905 658 101  
[hyzova@jeneweingroup.com](mailto:hyzova@jeneweingroup.com), [slovakia@jeneweingroup.com](mailto:slovakia@jeneweingroup.com)

[www.jeneweingroup.com](http://www.jeneweingroup.com)

[www.praguechess.cz](http://www.praguechess.cz)

tlačová informácia 4

## JENEWEIN CHESS MATCH

Bratislava, Laurinská 17, Art Hotel William a Central Passage, 10. až 12. október 2008

### V exhibícii Karpov vs. Movsesjan sa hra vyvinula v prospech slovenského veľmajstra

GM Anatolij Karpov na pozvanie Jenewein Group exkluzívnym hosťom Jenewein Chess Match – šachového stretnutia slovenských a českých top manažérov

Víkendové šachové stretnutie štyridsiatich top manažérov z oboch republík bývalej československej federácie **Jenewein Chess Match** sa skončilo víťazstvom **slovenského tímu** so záverečným skóre **22 : 18**. Tím českých manažérov viedol český veľmajster **David Navara**, na čele tímu slovenských manažérov stál slovenský veľmajster **Sergej Movsesjan**. Zápas sa hral na dve kolá tempom rapid, to znamená 25 minút na jednu partiu pre každého hráča.

Generálny partner súťaže – strategická holdingová spoločnosť Jenewein Group, na Slovensko okrem špičkových manažérskych tímov pozvala legendu šachového neba – dvanásteho majstra sveta v šachovej histórii a ruského veľmajstra **GM Anatolija Karpova**, ktorý prvými ťahmi v piatok 10. októbra otvoril súťažné stretnutie top manažérov a v sobotu 11. októbra odovzdal cenu víťazom – putovnú trofej Jenewein Chess Match. Keďže Jenewein Group sa rozhodla podporiť nielen súťaž, ale aj rozvoj nadaných detských šachistov, počas sobotného gala večera člen jej Správnej rady Radomír Mako odovzdal **šek v hodnote 82 700 korún** mladej talentovanej šachistke **Veronike Gažíkovej**. Konečná suma vznikla na základe počtu celkovo odohraných ťahov v zápase slovenských a českých top manažérov. Jenewein Group sa rozhodla za každý uskutočnený ťah venovať sumu 50 korún.

# JENEWEIN CHESS & MATCH

Absolútnym vrcholom podujatia boli dve exhibičné partie bleskového šachu, ktoré **Anatolij Karpov** odohral počas gala večera pred viac ako dvoma stovkami pozvaných hostí so **Sergejom Movsesjanom**. Víťazom exhibičného zápasu, v ktorom mali obaja hráči na premýšľanie po päť minút, sa so skóre 2 : 0 stal Sergej Movsesjan. „Som rád, že sa mi darilo trochu lepšie, hoci hra bola napínavá do posledných sekúnd. V prvej partii som ťažil z časovej tiesne súpera. Keď Anatolij Karpov nečakane obetoval figúru, začal som pochybovať o výsledku, avšak nakoniec sa hra vyvinula v môj prospech. Takto to pokračovalo aj v druhej partii a koncovka už bola viac-menej technickou záležitosťou,“ povedal po exhibičnom zápase Sergej Movsesjan. Anatolij Karpov priznal, že strata figúrky nebola v prvej partii premysleným ťahom, ale chybou spôsobenou nedostatočnou koncentráciou. „V každom prípade to bol veľmi ostrý boj,“ dodal Anatolij Karpov.

Hostia gala večera boli svedkami aj simultánnej hry naslepo, ktorú odohral **Sergej Movsesjan** s piatimi šachistami. Slovenský veľmajster hral so zviazanými očami a všetky ťahy a všetky partie si musel predstavovať a pamätať. Asistent hlásil ťahy jednotlivých hráčov nahlas, pričom každý z nich mohol jedenkrát požiadať o konzultáciu Anatolija Karpova. Napriek hendikepom Sergej Movsesjan s prehľadom zvíťazil na všetkých piatich šachovniciach. Jeho výkon bol fascinujúcou bodkou za prvým ročníkom Jenewein Chess Match a prísľubom ďalších zaujímavých duelov slovenského veľmajstra do budúcnosti.

Hru kráľov sa holdingová spoločnosť **Jenewein Group** ako tradičný nositeľ inovačných a pionierskych myšlienok rozhodla na Slovensku podporovať najmä preto, že šach ako taký a šachovú filozofiu si zvolila za jeden zo základných pilierov a ústredných motívov firemnej identity. Pre spoločnosť v jej portfóliu je pri poskytovaní komplexných a inovátnych poradenských riešení otázka strategických rozhodnutí a správnych ťahov prioritná. Aj z tohto dôvodu sa Jenewein Group stala generálnym partnerom súťažného stretnutia šachových tímov slovenských a českých top manažérov Jenewein Chess Match, ktoré spoluorganizovala s **Pražskou šachovou spoločnosťou**. Prostredníctvom novej tradície chce každoročne sprostredkovať krásu a eleganciu šachovej hry verejnosti.

!!! Dianie na šachovniciach počas soboty 11. októbra vrátane exhibície Karpov vs. Movsesjan si možno pozrieť v archíve na adrese:

[www.jeneweingroup.com/chessmatch](http://www.jeneweingroup.com/chessmatch)

**Kontakt a fotografie:** Jana Hyžová, e-mail: [hyzova@jeneweingroup.com](mailto:hyzova@jeneweingroup.com), tel.: 0905 658 101.

## JENEWEIN CHESS MATCH 2008

**Generálny partner:** JENEWEIN GROUP

**Organizátor:** Pražská šachová spoločnosť

**Sponzori:** Art Hotel William, EuroAgentur Hotels & Travel a GE Money Bank.



---

**JENEWEIN GROUP** je strategická holdingová spoločnosť spravujúca portfólio poradenských spoločností s vedúcim postavením na trhu – AMROP HEVER Slovakia, FIPRA Slovakia, AJG Consulting a think tank EPPP. Skupina spája renomované značky, ktoré sú pevnou súčasťou líderských globálnych organizácií, a poskytuje im silné medzinárodné zázemie, ktoré sa začalo profilovať v roku 1990 ako poradenská spoločnosť so zameraním na Executive Search a ľudský kapitál. Rýchly rast a prijímanie nových výziev a príležitostí sa odrazil v rozšírení komplexnosti v oblasti manažérskeho a public affairs poradenstva a portfólia spoločností, ktorým sa veľmi rýchlo podarilo zaujať pozíciu úspešných hráčov. Spoločnosti patriace do portfólia JENEWEIN GROUP sú dnes uznávanými stredoeurópskymi lídrami ponúkajúcimi profesionálne poradenské služby zamerané na zvyšovanie kvality ľudského kapitálu, efektívnosť jednotlivých činností, správu a riadenie spoločnosti, oblasť verejných a regulačných politík, európskych záležitostí, strategických vládnych vzťahov, či na zakladanie nových firiem, poskytovanie poradenstva v stratégiách rastu a pri fúziách a akvizíciách. Ich vlastnú expertnosť v praxi zvyšuje fungovanie inovatívnej platformy **Business Innovation Network**, ktorá spája najlepších odborníkov a špecialistov z iných odborov, a tak prináša úplne iné pohľady a riešenia.